

# 第②回



# JGBA会員オンライン勉強会

2022年 **11月29日** 火 13:00~13:45

参加人数: **5~10名**

参加費: **無料**

今回をきっかけに「イエプロ」をご採用  
頂いた会社様に対しまして、  
初期導入費の**10%**をサービスします。

**10%割引**

WEB  
お申込みは  
こちら▶▶▶



## スマホ活用 × 顧客参加型による生産性のDXとは!!



### トークテーマ



株式会社リフィード  
専務取締役 **右田 豪一**

- 1 住宅の色仕様選びは施主がスマホで行う時代!
- 2 大手住宅会社実践している色仕様決め打合せ手法を公開!
- 3 リフォーム事業の顧客満足 × 生産性を向上させる仕組みとは?

### 略歴

年間100社以上の企業様と面談し、リフォーム・新築向けのサービスを通じた効率化の仕組みを日々提案している。  
大手HMから地域ビルダー、また新築・リフォーム・流通・メーカー・異業種と業種業態を問わず様々な企業と取引実績もありつつ、業界のBtoB企業様とのコラボ実績も多数あり。幅広い知見と経験での問題解決を得意とする。

### 参加対象

経営者

営業責任者

設計責任者

など



### 当セミナーはこんな方にお勧め

打合せ業務を削減したい

見積やプレゼンボードの作成を自動化したい

若手社員を即戦力としたい

### セミナー資料の一部

### 当セミナーでこんな事が学べます

新築住宅の打合せ業務の効率化

異業種や大手が実践しているスマホ活用法

リフォーム初回提案～受注迄の利益/単価/スピード改善



# 第②回



# JGBA会員オンライン勉強会

2022年 **11月29日** 火 13:45~14:30

参加人数: **5~10名**

参加費: **無料**

ご参加者様に  
各カテゴリーのプロ人材による  
無料診断レポートプレゼント▶▶▶



WEB  
お申込みは  
こちら▶▶▶



## 超プロ人材活用方法！外部人材を活用して、爆発的な成長を達成する方法



### トークテーマ



株式会社ラン・リグ  
代表取締役 **渡邊 昇一**

- 1 人材“超”流動化時代において、組織の作り方が激変している！
- 2 新しいことにチャレンジしたい会社が陥るよくある失敗とは？
- 3 外部のプロ人材を活用して、爆発的な成長を達成する方法とは？

略  
歴

2004年に株式会社ラン・リグを設立し、今期18期目。述べ500社以上の住宅会社のマーケティング、人材コンサルティング支援と並行し、300店舗以上が加盟するボランティアチェーン「センリョク」など、VC、FC構築にも多数携わる。  
また、自身が司会を務め、住宅業界の経営者を毎週お招きして送る自社のラジオ番組は、7年間で延べ300回以上の配信を経て、毎月2万人の業界関係者が視聴する番組に成長した。

参加対象 **経営者** **役員** **各部署のマネージャークラス以上** など

### 当セミナーはこんな方にお勧め

既存の事業だけではなく、生き残りのために新しいチャレンジをしたい

社運を賭けたプロジェクトを任せることのできる人材が採用できない

新しいことにチャレンジしようと思って社員に任せても、いつも失敗してしまう



### 当セミナーでこんな事が学べます

新しいことは「超プロ人材」に任せましょう。

プレイヤーが多く、競争も激しい建築業界。新しい商材、新しい販路、新しい集客方法など、新しいことへの挑戦は経営にとって不可欠です。

ただ、いざその挑戦を実行に移そうという際、社内の人材で完結させるケースがほとんどではないでしょうか。残念ながら、それでは成功は難しいと言わざるを得ません。

有効な方法は、特定の分野で“とがったワザ&実戦で鍛え抜かれた経験”を持った外部のプロ人材を活用すること。

今回のセミナーでは、外部人材活用のポイントと、活用事例など有益な情報を提供します。

