

――会員企業に向か
て心がけている」とは?

「実際に劇場で会える
アイドル」みたいなアナ

地元の優良工務店が 業界を牽引する存在に

「価格で良い家をつくるて
いるし、お客様にも貢
献しているよね」という
話ををして、そうした地元
の工務店が業界を良くし
ていこうよという思いで
す。お互い、こんなこと
をやったという話をメモ
しあって持ち帰って、自
社でやってみたら上手く
いったみたいな実体験も
あって。それらを低価格
で情報共有しようという
ことになりました。

——団体立ち上げの
きつかけを教えてくだ
さい。

地域に貢献するビルダーたちと業界活性化

日本優良ビルダー普及協会

工務店やビルダーをはじめ住宅関連企業が会員となり、切磋琢磨しあって住宅業界を盛り上げることを目的に設立した、日本優良ビルダーズ普及協会（東京都港区）。業界と地域の発展や、関連するさまざまなものウハウの共有を中心として多角的な取り組みを行っている。現在104社が加入。田島亮代表理事に、団体立ち上げの経緯や提供サービス、今後の展望について聞いた。【聞き手／福田善紀】

優良ビルダーノウハウを共有 設立1年で加入100社突破



田島亮 代表理事

住宅業界を良くするために 現場から声を上げたい

口グ感でしようか(笑)。近い距離で実際に会つて、いろんなことが聞けて相談もできるという。コンサルティング会社のセミナーに参加しても、「そうは言うけど、わかっているけどウチではできないよ」みたいにならぬところをフォローできているという自負はあります。会員の方々とさまざまなお問い合わせをしながら、リアルならではのノウハウを出せていくと思っています。

――具体的に、どのような会員向けサービスを提供しているので

大きくなつて、1
つめは「リアルなセミナ
ー」。会員は無料、非会
員も初回無料で2回目か
ら有料ですが参加できま
す。3カ月に1回のペー
スで開催していますが、
今までで一番反響が大き
かったのは、「棟数が同
多_くの会員とともに、
て、1動画が10～20分
らい。実際の営業ノウハウ
を見てもらつたり、定
住宅業界を良くして
きたいという大きな目

実際に会って相談できる
距離の近さも魅力

距離の近さも魅力

で、エリアを問わずご加入いただいています。次回セミナーは8月の予定ですが、リアルタイムテーマで設定していくままでの間には是非参加してもらいたいと思います。

多くの会員とともに「モノ語れる」組織――今後の展望を教えてください。

期セミナーをアーカイブで後日アップしたりします。

3つめは「イベント」食事会や年2回のゴルコンペなどを会員限定開催して、12月には忘年会も予定しています。

――同業種が気軽に集い、情報交換ができるは魅力的ですね。

はい。年間施工20棟下の会社が50棟、10棟に増やすべく情報共したいという声は多いです。会費は、入会金が万3000円で、月額800円。入りやすい額だと思います。住関連事業であれば入会できます。

楽楽通信

ガスまわりや給湯器交換だけでなく、もっといろいろリフォームできるのに、受注できない。それは、リフォームをやっている会社だと思われていないせいかもしれません。リフォームも請け負う会社だと印象づけながら、お客様との信頼を築いていく方法があります。毎月のリフォーム楽楽通信をご活用ください。

*1号あたり全国一律770円（税込）の送料がかかります。また、配送先を2箇所以上ご希望の場合は、1号に対して配送先1件追加につき別途770円（税込）ご負担いただきます。

おまかせください!

あら、ガスだけじゃないのね

このリフォーム頼める?

最近、リフォームの問い合わせが増えた A 社のヒミツは…
リフォーム楽楽通信にあった!